

MATHIS MUNIER



PROJET

Agile, rigoureux et organisé, j'aime travailler en équipe pour atteindre les objectifs fixés. Passionné par le secteur de l'industrie, l'innovation, et les achats, je suis déterminé à mettre en œuvre mes compétences à travers un contrat d'apprentissage dans le cadre du Mastère Manager Logistique, Achats Industrie.

CONTACT

34 route de Guérande
44380 Pornichet
30/08/2003 – 20 ans

Permis B - côtier

07 82 32 63 57

muniermathis03@gmail.com



LANGUES

Anglais B2



Espagnol B2



CENTRES D'INTÉRÊT

Loisirs :

Sports de combat en compétition, capitaine d'une équipe de basket, natation

Maitrise des outils informatiques :

Traitement de texte, tableur, Photoshop : certification graphisme

Voyages culturels et linguistiques :

Espagne, Malte, Italie, Angleterre



COMPÉTENCES

- Maîtrise des techniques de négociation et de vente
- Élaboration d'une stratégie d'achat et optimisation de sa procédure
- Attribution d'un marché et gestion d'appel d'offres
- Gestion financière et budgétaire
- Identification, sélection et gestion des fournisseurs, sous-traitants, prestataires
- Gestion de projets, rédaction d'un cahier des charges, des spécifications techniques



EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- 2024 • STAGE CHEF DE PROJET**
Ouest Médias, Saint-Nazaire, 3 mois
Gestion des appels d'offres
Identification et recherche de nouveaux prestataires
Relation adhérents French Tech
Gestion de budget et analyse des coûts
- 2023 • STAGE CHEF DE PROJET MARKETING / MARKETING DIGITAL**
Button Hop, Saint-Nazaire, 2 mois
Audit SEO, audit de convivialité (UX) et audit de performance
Analyse de marché
Relation clients et participation aux salons professionnels
- 2023 • MAÎTRE NAGEUR SAUVETEUR**
Mairie de Pornichet et de La Baule, saisons estivales
Surveillance des plages
Opérations de secours et d'assistance à personne
- 2022 • STAGE CONSEILLER BANCAIRE ET PATRIMONIAL**
Banque Populaire Grand Ouest, Pornichet, 1 mois
Gestion de comptes clients particuliers et professionnels
Prospection et développement de portefeuilles clients
Suivi commercial et fidélisation de la clientèle
Promotion de produit et négociation commerciale
- 2021 • JOURNÉE RENCONTRE AVEC LE DIRECTEUR DES PROGRAMMES**
Naval Group, Lorient
Évaluation des enjeux sur l'importance de la coordination entre clients et partenaires
Participation aux négociations commerciales internationales, aux estimations budgétaires et à la finalisation des offres
- 2021 • STAGE VENDEUR**
Le Comptoir de la mer, Saint-Nazaire, 2 mois
Conseil, suivi des clients et vente de produits
Gestion des commandes et des stocks
Optimisation des coûts et recherche de nouveaux fournisseurs
Relation clients et fournisseurs



FORMATIONS

- 2026 • Mastère Manager Logistique, Achats Industrie**
Ecole Supérieure de Logistique Industrielle, ESLI Redon
- 2024 • Bachelor Universitaire de Technologie en Techniques de Commercialisation, parcours Marketing digital, E-business et Entrepreneuriat**
IUT de Saint-Nazaire
- 2023 • Premiers Secours en Équipe de Niveau 2**
- 2022 • Brevet National de Sécurité et de Sauvetage Aquatique**
- 2021 • Baccalauréat Général spécialités scientifiques, sciences de l'ingénieur et option mathématiques expertes**
Lycée Saint-Louis, Saint-Nazaire